

若手の生産者による野菜の出荷グループを立ち上げて、顧客を獲得しようとしているのは新鮮野菜生産出荷団体「ふたば」です。六人のメンバーは二十歳代が中心で、代表の佐藤喜則さんは三十三歳というとてもフレッシュなグループです。

設立のきっかけは三年前、佐藤さんがみやぎ産業振興機構の繁殖、そして野菜作りの複合経営で、特に野菜を「道の駅」に出荷するようになつてから、商品に貼つてある生産者シールを見て、直接購入してくれるお客様も増えてきました。

また、一軒だけではどうしても端境期に野菜が途切れることがあるので、年間を通して出荷できる体制や野菜のバリエーションを増やすことも課題と捉えていました。

この時参加した講座で「これから農業は、農産物の生産と出荷だけでなく、消費者と顔の見える関係を築き農業の新しいビジネスの仕組みづくりが必要」と説く講師の話を聞いて、佐藤さんの気持ちが動きました。

佐藤さん自身、稻作と和牛の繁殖、そして野菜作りの複合経営で、特に野菜を「道の駅」に出荷するようになつてから、商品に貼つてある生産者シールを見て、直接購入してくれるお客様も増えてきました。

また、一軒だけではどうし

ても端境期に野菜が途切れることがあるので、年間を通して出荷できる体制や野菜のバ

リエーションを増やすことも課題と捉えていました。

この時参加した講座で「こ

れからの農業は、農産物の生

産と出荷だけでなく、消費者

と顔の見える関係を築き農業

の新しいビジネスの仕組みづ

くりが必要」と説く講師の話

を聞いて、佐藤さんの気持

ちが動きました。

佐藤さんがみやぎ産業振興機

構の繁殖、そして野菜作りの複

合経営で、特に野菜を「道の

駅」に出荷するようになつて

から、商品に貼つてある生産

者シールを見て、直接購入し

てくれるお客様も増えてきま

した。

また、一軒だけではどうし

ても端境期に野菜が途切れる

ことがあるので、年間を通して出荷できる体制や野菜のバ

リエーションを増やすことも

課題と捉えていました。

この時参加した講座で「こ

れからの農業は、農産物の生

産と出荷だけでなく、消費者

と顔の見える関係を築き農業

の新しいビジネスの仕組みづ

くりが必要」と説く講師の話

を聞いて、佐藤さんの気持

ちが動きました。

佐藤さんがみやぎ産業振興機

構の繁殖、そして野菜作りの複

合経営で、特に野菜を「道の

駅」に出荷するようになつて

から、商品に貼つてある生産

者シールを見て、直接購入し

てくれるお客様も増えてきま

した。

また、一軒だけではどうし

ても端境期に野菜が途切れる

ことがあるので、年間を通して出荷できる体制や野菜のバ

リエーションを増やすことも

課題と捉えていました。

この時参加した講座で「こ

れからの農業は、農産物の生

産と出荷だけでなく、消費者

と顔の見える関係を築き農業

の新しいビジネスの仕組みづ

くりが必要」と説く講師の話

を聞いて、佐藤さんの気持

ちが動きました。

佐藤さんがみやぎ産業振興機

構の繁殖、そして野菜作りの複

合経営で、特に野菜を「道の

駅」に出荷するようになつて

から、商品に貼つてある生産

者シールを見て、直接購入し

てくれるお客様も増えてきま

した。

また、一軒だけではどうし

ても端境期に野菜が途切れる

ことがあるので、年間を通して出荷できる体制や野菜のバ

リエーションを増やすことも

課題と捉えていました。

この時参加した講座で「こ

れからの農業は、農産物の生

産と出荷だけでなく、消費者

と顔の見える関係を築き農業

の新しいビジネスの仕組みづ

くりが必要」と説く講師の話

を聞いて、佐藤さんの気持

ちが動きました。

佐藤さんがみやぎ産業振興機

構の繁殖、そして野菜作りの複

合経営で、特に野菜を「道の

駅」に出荷するようになつて

から、商品に貼つてある生産

者シールを見て、直接購入し

てくれるお客様も増えてきま

した。

また、一軒だけではどうし

ても端境期に野菜が途切れる

ことがあるので、年間を通して出荷できる体制や野菜のバ

リエーションを増やすことも

課題と捉えていました。

この時参加した講座で「こ

れからの農業は、農産物の生

産と出荷だけでなく、消費者

と顔の見える関係を築き農業

の新しいビジネスの仕組みづ

くりが必要」と説く講師の話

を聞いて、佐藤さんの気持

ちが動きました。

佐藤さんがみやぎ産業振興機

構の繁殖、そして野菜作りの複

合経営で、特に野菜を「道の

駅」に出荷するようになつて

から、商品に貼つてある生産

者シールを見て、直接購入し

てくれるお客様も増えてきま

した。

また、一軒だけではどうし

ても端境期に野菜が途切れる

ことがあるので、年間を通して出荷できる体制や野菜のバ

リエーションを増やすことも

課題と捉えていました。

この時参加した講座で「こ

れからの農業は、農産物の生

産と出荷だけでなく、消費者

と顔の見える関係を築き農業

の新しいビジネスの仕組みづ

くりが必要」と説く講師の話

を聞いて、佐藤さんの気持

ちが動きました。

佐藤さんがみやぎ産業振興機

構の繁殖、そして野菜作りの複

合経営で、特に野菜を「道の

駅」に出荷するようになつて

から、商品に貼つてある生産

者シールを見て、直接購入し

てくれるお客様も増えてきま

した。

また、一軒だけではどうし

ても端境期に野菜が途切れる

ことがあるので、年間を通して出荷できる体制や野菜のバ

リエーションを増やすことも

課題と捉えていました。

この時参加した講座で「こ

れからの農業は、農産物の生

産と出荷だけでなく、消費者

と顔の見える関係を築き農業

の新しいビジネスの仕組みづ

くりが必要」と説く講師の話

を聞いて、佐藤さんの気持

ちが動きました。

佐藤さんがみやぎ産業振興機

構の繁殖、そして野菜作りの複

合経営で、特に野菜を「道の

駅」に出荷するようになつて

から、商品に貼つてある生産

者シールを見て、直接購入し

てくれるお客様も増えてきま

した。

また、一軒だけではどうし

ても端境期に野菜が途切れる

ことがあるので、年間を通して出荷できる体制や野菜のバ

リエーションを増やすことも

課題と捉えていました。

この時参加した講座で「こ

れからの農業は、農産物の生

産と出荷だけでなく、消費者

と顔の見える関係を築き農業

の新しいビジネスの仕組みづ

くりが必要」と説く講師の話

を聞いて、佐藤さんの気持

ちが動きました。

佐藤さんがみやぎ産業振興機

構の繁殖、そして野菜作りの複

合経営で、特に野菜を「道の

駅」に出荷するようになつて

から、商品に貼つてある生産

者シールを見て、直接購入し

てくれるお客様も増えてきま

した。

また、一軒だけではどうし

ても端境期に野菜が途切れる

ことがあるので、年間を通して出荷できる体制や野菜のバ